

Ergebnispräsentation · Halbjahr 2019

Die VP Bank Gruppe in Zahlen



Alle wichtigen Kennzahlen weisen nach oben

Marktumfeld und Wachstumsinitiativen beeinflussen Ergebnis positiv

	30.06.2018	30.06.2019	
Konzerngewinn	CHF 29.3 Mio.	CHF 35.3 Mio.	Überproportionales Ertragswachstum
Cost/Income Ratio	70.3 %	68.6 %	Wieder unter dem langfristigen Zielwert von 70 %

Weiterhin überdurchschnittlicher Netto-Neugeldzufluss

	30.06.2018	30.06.2019	
Netto-Neugeldzufluss	CHF 0.6 Mrd.	CHF 1.2 Mrd.	Internationale Märkte entwickeln sich dynamisch

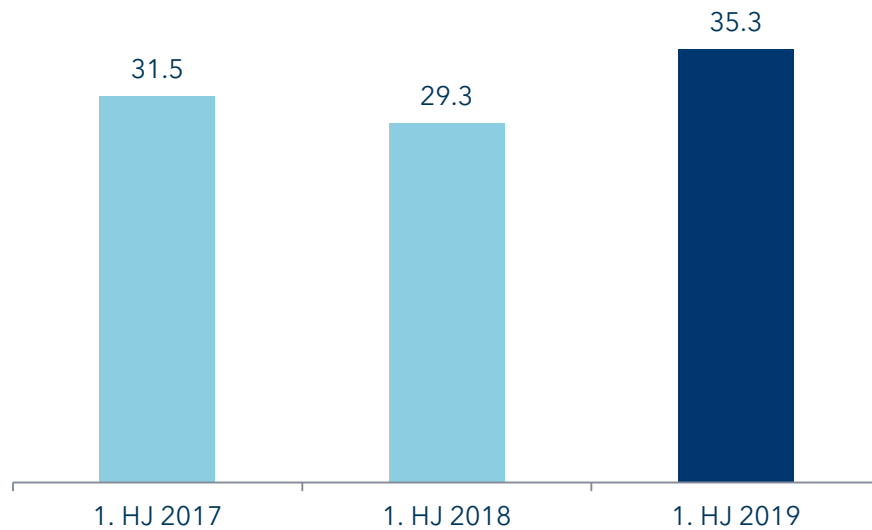
Äusserst stabile Bilanzkennzahlen

	31.12.2018	30.06.2019	
Tier 1 Ratio	20.9 %	19.7 %	Komfortable Kapitalisierung
Rating: Standard & Poor's	A/Stabil/A-1	A/Stabil/A-1	Stabil seit der Erhöhung im Mai 2018

Profitabilität deutlich gesteigert

- 20 % höherer Konzerngewinn im 1. Halbjahr 2019
- Überproportionales Ertragswachstum gegenüber nur moderat steigender Kosten

Konzerngewinn in CHF Mio.

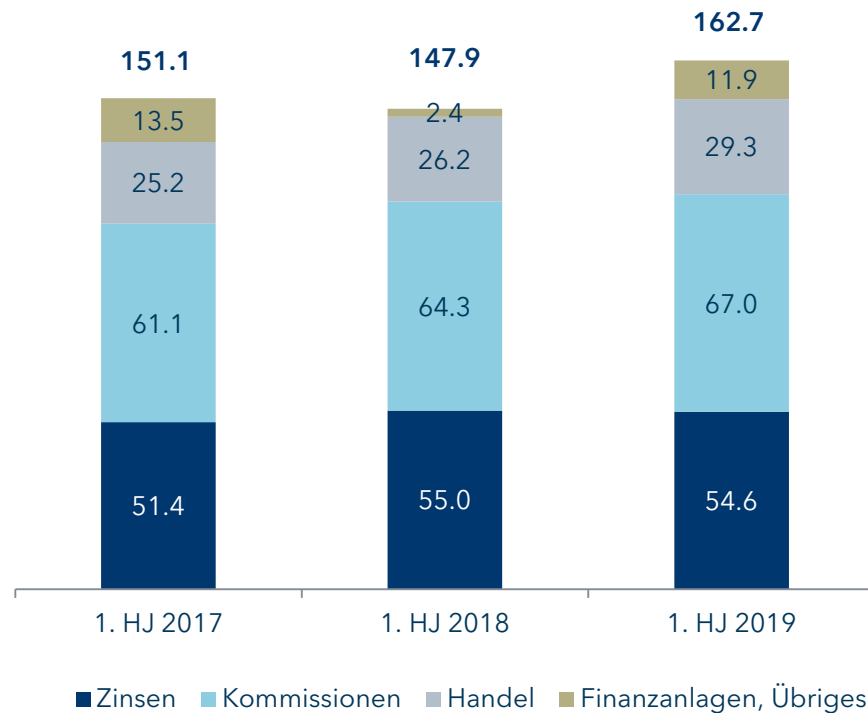


Erfolgsrechnung in CHF Mio.

	1. HJ 2017	1. HJ 2018	1. HJ 2019
Geschäftsertrag	151.1	147.9	162.7
Geschäftsaufwand	-117.2	-115.5	-122.7
Steuern	-2.5	-3.1	-4.8
Konzerngewinn	31.5	29.3	35.3

Ertragswachstum dank Steigerung im Kommissions- und Handelsgeschäft

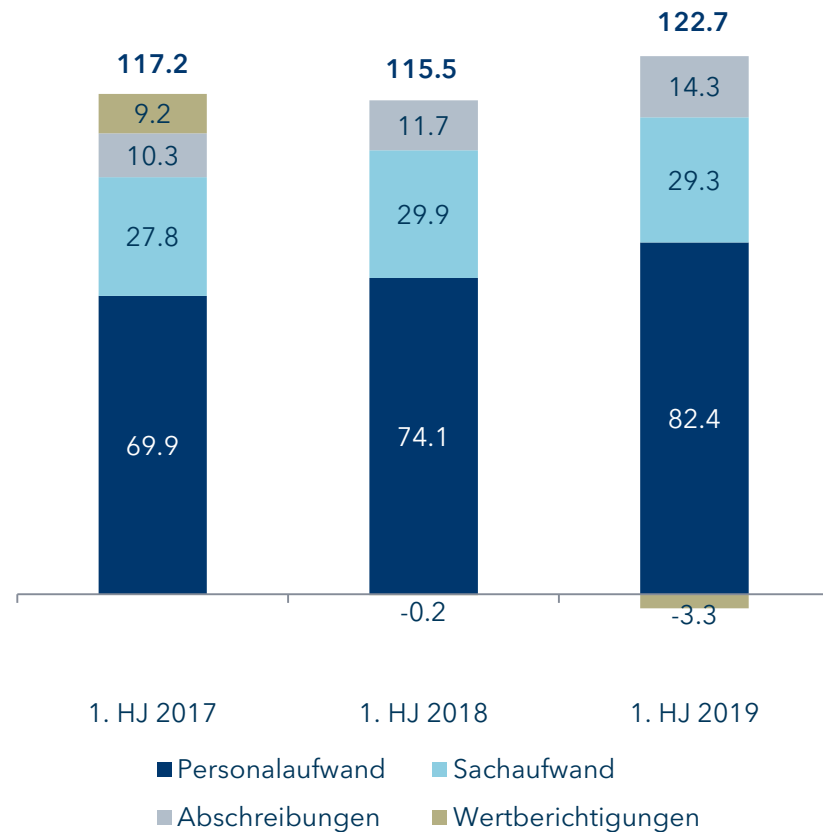
Geschäftsertrag in CHF Mio.



- Zinserfolg minus CHF 0.4 Mio., bzw. 0.7 %
 - Zinserfolg gegenüber Kunden konnte gesteigert werden
 - Zinserfolg aus Treasury Aktivitäten rückläufig
- Kommissionserfolg plus CHF 2.7 Mio., bzw. 4.3 %
 - Höhere bestandesabhängige Erträge dank gesteigener durchschnittlicher Volumen
 - Tiefere transaktionsabhängige Erträge konnten mehr als kompensiert werden
- Handelserfolg plus CHF 3.1 Mio., bzw. 11.8 %
- Finanzanlagen plus CHF 10.5 Mio., grösster Teil realisiert

Personalaufwand steigt infolge Rekrutierungsoffensive

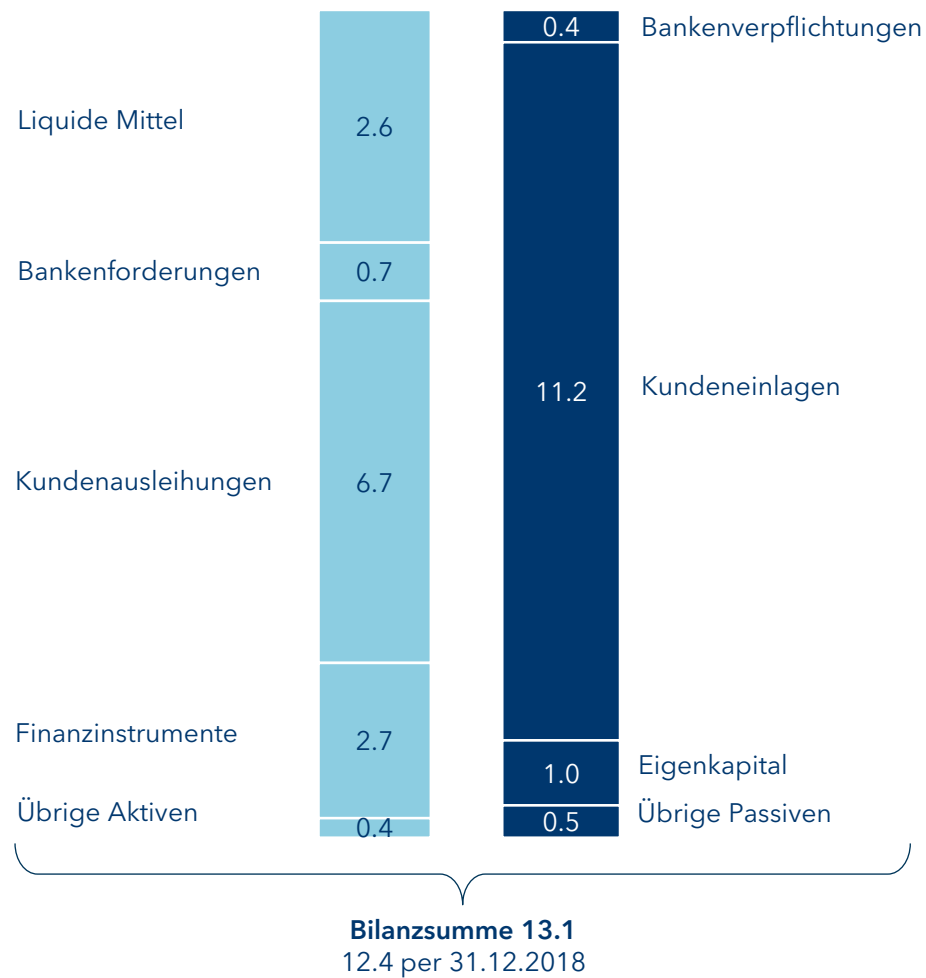
Geschäftsaufwand in CHF Mio.



- Personalaufwand plus CHF 8.3 Mio., bzw. 11.2 %
 - Anstieg Personalbestand seit 30.06.2018 um 5.8 % auf 876 Vollzeitstellen
- Sachaufwand minus CHF 0.6 Mio., bzw. 2.1 %
 - Steigerung bei den Informationsbeschaffungs-kosten und im übrigen Sachaufwand
 - Deutlicher Rückgang beim Raumaufwand (IFRS 16)
- Abschreibungen plus CHF 2.6 Mio., bzw. 22.1 %, hauptsächlich aufgrund IFRS 16
- Wertberichtigungen, Rückstellungen und Verluste minus CHF 3.3 Mio. aufgrund Auflösung von Kreditrückstellungen

Anstieg der Bilanzsumme durch organisches und akquisitorisches Wachstum

Bilanz per 31. Dezember 2018 in CHF Mrd.



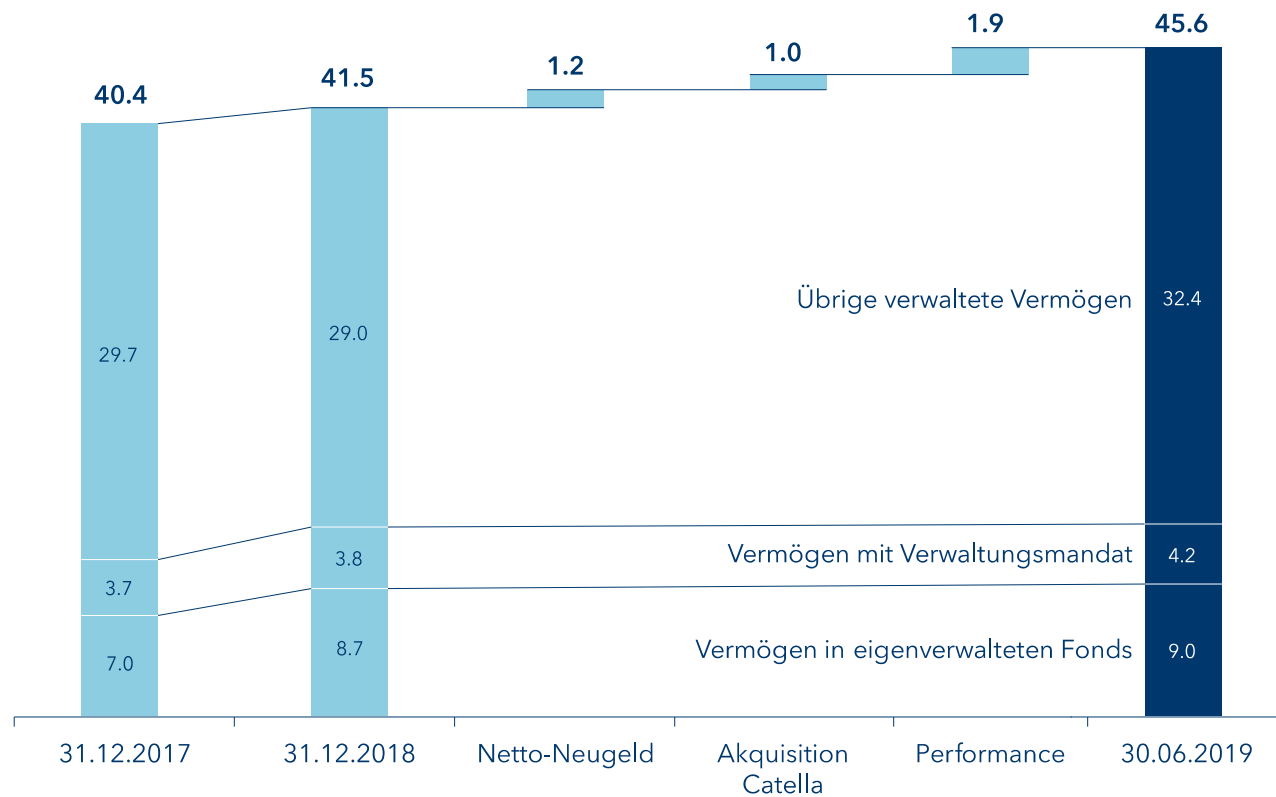
- Solide Vermögenswerte
 - Hohe Liquiditätshaltung
 - Zuwachs Kundenausleihungen um 7.5 %, davon Catella 1.5 %
 - Finanzinstrumente plus 3.8 %
- Stabile Refinanzierung
 - Anteil Kundeneinlagen 85 % der Bilanzsumme
 - Zuwachs Kundeneinlagen 5.9 %, davon Catella 2.2 %
- Starkes Eigenkapital

Eigenmittelanforderungen deutlich übertroffen

	31.12.2017	31.12.2018	30.06.2019
Risikogewichtete Aktiven in CHF Mrd.	3.8	4.5	4.7
Kernkapital (CET 1) in CHF Mio.	976.6	942.8	932.1
Tier 1 Ratio (CET 1 Ratio)	25.7 %	20.9 %	19.7 %
Liquidity Coverage Ratio (LCR)	161.0 %	142.6 %	173.4 %
Leverage Ratio	7.5 %	7.3 %	6.9 %
Loan to Deposit Ratio	52.2 %	58.6 %	59.5 %
Non-Performing Loans	1.1 %	0.4 %	0.4 %
S & P Rating	A-/Positiv/A-2	A/Stabil/A-1	A/Stabil/A-1

Kundenvermögen steigt dank Neugeld und Marktperformance

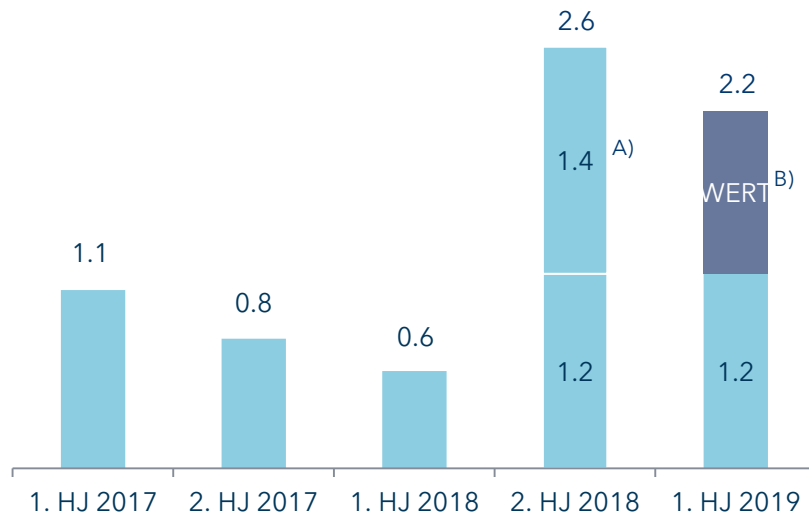
Betreute Kundenvermögen in CHF Mrd.



- Zunahme der betreuten Kundenvermögen um 9.9 %
- Netto-Zufluss von Kundenvermögen total CHF 2.2 Mrd. oder 5.2 %
- Positive Marktperformance
- Kundenvermögen inkl. Custody-Vermögen bei CHF 51.7 Mrd.

Internationales Geschäft als Wachstumsmotor

•Netto-Neugeld (inkl. Akquisitionen) in CHF Mrd.



A) 2. HJ 2018: Übernahme Carnegie Fonds

B) 1. HJ 2019: Übernahme Kunden Catella Bank

- Starker Zufluss im ersten Halbjahr – sowohl organisch als auch akquisitorisch
- Gute Zuflüsse dank Rekrutierung von neuen Kundenberatern
- Catella-Übernahme bescherte der VP Bank Kundenvermögen in der Höhe von CHF 1 Mrd.
- Netto-Zufluss von bestehenden Kunden

Geografische Diversifikation schreitet voran

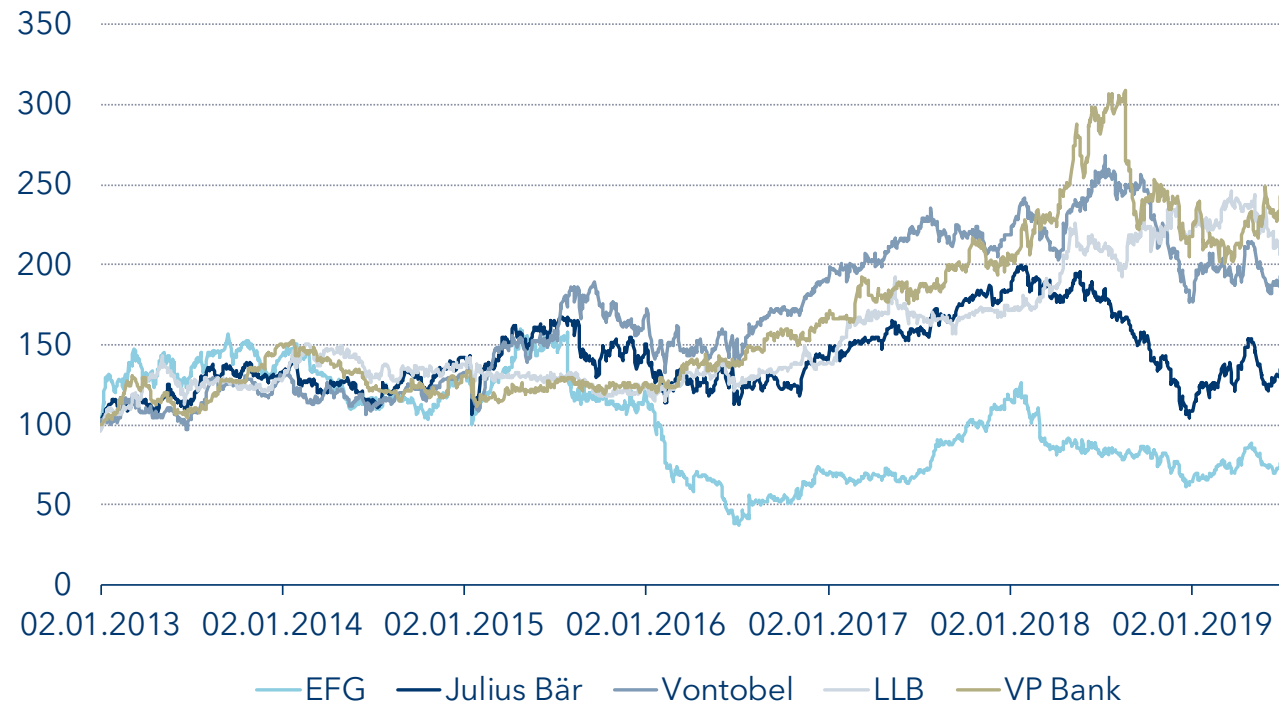
Segmentübersicht per 30. Juni 2019

	Client Business Liechtenstein	Client Business International	Corporate Center	Konzern
Geschäftsvolumen in CHF ¹	30.2 Mrd.	22.1 Mrd.	-	52.3 Mrd.
Betreute Kundenvermögen in CHF	26.0 Mrd.	19.6 Mrd.	-	45.6 Mrd.
Netto-Neugeld in CHF	-0.2 Mrd.	1.4 Mrd.	-	1.2 Mrd.
Ergebnis vor Steuern in CHF	42.0 Mio.	17.2 Mio.	-19.1 Mio.	40.1 Mio.
Bruttomarge in Basispunkten ²	66.3	67.9	-	-
Personalbestand in FTE	183	326	367	876

¹ Betreute Kundenvermögen und Kundenausleihungen

² Geschäftsertrag durch durchschnittlich betreute Kundenvermögen

Aktienkursentwicklung VP Bank im Vergleich



Zusammenfassung

- **Wachstumsstrategie trägt Früchte**
 - Neugeldzuflüsse von neuen und bestehenden Kundenberatern
 - Erfolgreiche Übernahme der Kunden der Catella Bank in Luxemburg
- **Gute operative Leistungen**
 - Steigerung der operativen Erträge
 - Kosteneinsparungsmassnahmen initiiert
- **Sichere und stabile Bank**
 - Hohe Liquiditätshaltung
 - Solides Eigenkapital und starke Tier 1 Ratio
 - Ausgezeichnetes «Standard & Poor's»-Rating



Kontakt und Agenda

Investor Relations

Dr. Urs Monstein, Chief Executive Officer a.i., Chief Operating Officer
Siegbert Näscher, Chief Financial Officer

Kontakt

Cécile Bachmann; Leiterin Group Communications & Marketing
T +423 235 67 62, F +423 235 66 20
investor.relations@vpbank.com
www.vpbank.com → Investor Relations

Agenda

- Jahreszahlen 2019, Bilanzmedienkonferenz: 10. März 2020
- Generalversammlung 2020: 24. April 2020
- Ex-Dividenden-Tag (ex date): 28. April 2020
- Dividendenstichtag (record date): 2. Mai 2020
- Dividendenzahlung (payment date): 3. Mai 2020
- Halbjahreszahlen 2020: 18. August 2020

Disclaimer

Diese Präsentation wurde von unseren Mitarbeitenden aufgrund von Informationsquellen erstellt, welche von uns als zuverlässig eingestuft werden. Obwohl wir bei der Erstellung dieser ausschliesslich zu Ihrer Information dienenden Publikation die grösstmögliche Sorgfalt walten lassen, können wir keine Garantie oder Zusicherung für die Vollständigkeit, Aktualität oder Richtigkeit des Inhalts dieser Präsentation abgeben.

Die in der Präsentation enthaltenen Informationen und Angaben stellen insbesondere weder eine Offerte noch ein Angebot, aber auch keine Aufforderung zur Offertstellung oder ein öffentliches Inserat dar, welches zu Transaktionen oder sonstigen Geschäftsaktivitäten mit den beschriebenen Produkten und/oder Dienstleistungen auffordert.

Bezüglich der Gefahren, die Sie im Zusammenhang mit allfälligen Anlagen in Produkte und/oder der Inanspruchnahme von Dienstleistungen, die in der vorliegenden Präsentation vorgestellt werden, zu berücksichtigen haben, verweisen wir auf die jeweiligen Risikoauflärungen, wie z.B. die Broschüre «Risiken im Effektenhandel» des Liechtensteinischen Bankenverbandes, und empfehlen Ihnen, sich durch eine qualifizierte Fachperson (Kundenbetreuer) beraten zu lassen. Abschliessend lehnen wir jegliche Haftung für sämtliche Schäden respektive Verluste, welche auf der Grundlage der in dieser Publikation enthaltenen Informationen über Produkte und/oder Dienstleistungen, geltend gemacht werden, ausdrücklich ab.

Der Inhalt der Präsentation ist urheberrechtlich geschützt und seine Verwendung ausser zum privaten Gebrauch bedarf unserer vorgängigen Zustimmung.

© VP Bank AG

Aeulestrasse 6 · 9490 Vaduz · Liechtenstein · T +423 235 66 55 · F +423 235 65 00
info@vpbank.com · www.vpbank.com · MwSt.-Nr. 51.263 · Reg.-Nr. FL-0001.007.080